

Rencontres d'affaires

NOUVELLES FRONTIÈRES DE L'ÉNERGIE ÉLECTRIQUE AU BRÉSIL

Rio de Janeiro, São Paulo

31 août - 3 septembre 2015

A l'occasion des salons *Brazil Windpower & Intersolar South America*, rencontrez les grands donneurs d'ordres du marché brésilien de l'électricité

VOUS ÊTES...

Opérateur, équipementier, ingénierie ou fournisseur de services sur les segments de production, transport ou distribution électrique

VOUS SOUHAITEZ...

Approfondir un marché en pleine transformation, rencontrer ses acteurs institutionnels et grands donneurs d'ordres privés, établir des relations d'affaires avec des partenaires locaux

En partenariat avec :



bpifrance



4%

de hausse
annuelle de
la demande

70

GW
sur les 10
prochaines
années

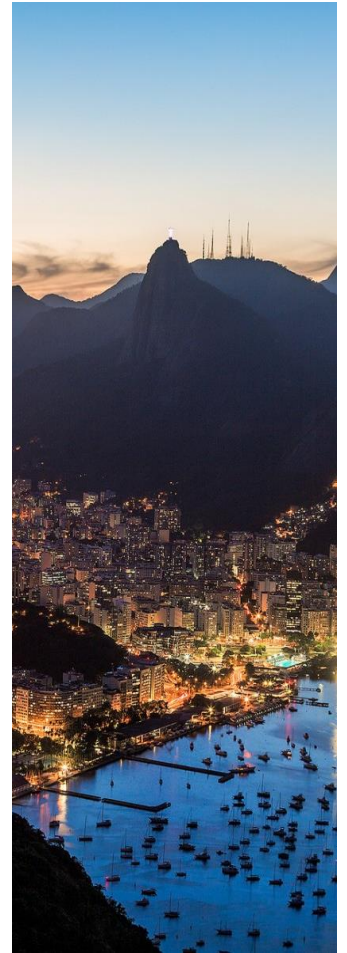
■ Au Brésil, l'énergie électrique représente un marché de 200 millions de consommateurs. Avec 600 TWh produits sur l'année 2014, le secteur a enregistré 5 milliards d'euros de chiffre d'affaires.

■ Encore largement dominée par l'hydroélectricité (70%), la matrice électrique est en pleine mutation, avec un très forte priorité donnée aux nouvelles énergies : **éolien, solaire, biomasse et petite hydraulique**, très compétitives même décentralisées.

■ Pour répondre aux 4% de croissance annuelle de la demande, le Ministère de l'Energie prévoit l'installation sur les 10 prochaines années de **70 GW de nouvelles capacités**, dont la moitié sur ces nouvelles énergies, soutenues par des politiques volontaristes.

■ Le rencherissement du coût d'approvisionnement et des tarifs est extrêmement propice au développement à grande échelle des **solutions d'efficacité énergétique** dans l'industrie, le commercial et le résidentiel, en parallèle de projets ambitieux dans les **smart grids**.

■ Le marché, libéralisé depuis une vingtaine d'années, offre de **nombreuses opportunités pour les opérateurs étrangers**. Les Français y bénéficient d'une place privilégiée et peuvent y jouer un rôle moteur.



Pourquoi participer ?

Business France vous permet grâce à ces rencontres d'affaires d'interagir avec **des interlocuteurs ciblés pour aborder ou approfondir dans les meilleures conditions le marché brésilien** :



- Principaux décideurs institutionnels du secteur (ministère, agence régulatrice, etc.)
- Grands donneurs d'ordres (dont grands groupes français) : opérateurs de production, transport, distribution électrique ; équipementiers ; grands consommateurs
- Potentiels partenaires, clients ou fournisseurs selon votre profil et segment d'activité
- Partenaires pour le financement de votre implantation locale et de vos projets

Le bureau Business France du Brésil organisera un programme de rendez-vous individuel **en fonction de votre profil et de votre cahier des charges**. Ces rendez-vous pourront être organisés sur les deux salons ayant lieu durant la mission :



Intersolar South America, 1-3 septembre, São Paulo
[+ d'infos](#)



Brazil Windpower, 1-3 septembre, Rio de Janeiro
[+ d'infos](#)

Le Programme

Rio de Janeiro

Matin : Séminaire institutionnel

lundi
31
août

Module 1 : « Nouveaux défis du secteur électrique brésilien »

- Entreprise de Recherche Energétique (EPE), organe de planification ;
- Agence Nationale de l'Energie Eléctrique (ANEEL), agence de régulation ;
- Opérateur National du Sytème Electricque (ONS), gestionnaire de transport et d'équilibre ;
- Chambre de Commercialisation de l'Energie (CCEE), superviseur des contrats d'énergie

Module 2 : « Financement de projets dans les alternatives énergétiques au Brésil »

- BNDES (banque fédérale d'investissement) ; Finep (fonds fédéral d'innovation)
- Agence Française de Développement (AFD) ; PROPARCO
- Banques privées

Témoignages de PME françaises implantées au Brésil

Après-midi : Entretiens individuels entre les participants au séminaire

mardi

1
septembre

Rio de Janeiro / São Paulo

Rendez-vous BtoB individuels : grands donneurs d'ordres et potentiels partenaires

Optionnel : Participation aux salons *Intersolar* (São Paulo) ou *Windpower* (Rio de Janeiro)

mercredi

2
septembre

Rio de Janeiro / São Paulo

Rendez-vous BtoB individuels: grands donneurs d'ordres et potentiels partenaires

Optionnel Participation aux salons *Intersolar* (São Paulo) ou *Windpower* (Rio de Janeiro)

jeudi

3
septembre

Région de São Paulo

Visites de sites industriels Cocktail networking de clôture

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.



Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE - Partenariat SER

Date limite d'inscription : 31 avril 2015

Une double opération pour promouvoir votre offre auprès du marché brésilien

■ Une approche collective : séminaire, visites de sites et évènements *networking*

Bénéficiez d'une visibilité auprès du marché et maîtrisez ses éléments clés grâce à des échanges approfondis avec ses spécialistes, pour mieux connaître leurs enjeux et de replacer votre offre dans le contexte sectoriel.

■ Un programme de rendez-vous B2B individuel

Rencontrez les grands donneurs d'ordres publics, privés et vos potentiels partenaires pour initier, développer ou renforcer des relations d'affaires en accord avec votre projet. Ces rendez-vous pourront être organisés sur les salons *Intersolar South America* ou *Brazil Windpower*.

■ Documents Business France offerts : le Guide des Affaires Brésil et l'Analyse & Potentiel de Marché « Marché de l'énergie électrique au Brésil »

2 200 € HT *

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Le bulletin d'inscription
- Une présentation de votre société et de vos produits/services



Nos prochains rendez-vous

■ INTERSOLAR Europe

ALLEMAGNE, Munich – 10 au 12 juin 2015
Pavillon France

Contact : agathe.loubert@businessfrance.fr

■ ERA - Salon international des énergies renouvelables et du développement durable

ALGÉRIE, Alger – 26 au 28 octobre 2015
Pavillon France

Contact : kamel.silhadi@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

➔ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



Pour toute information complémentaire, contactez :

Hamza BELGOURARI

Chef de Pôle Energie
Business France Brésil
+55 21 3974 6885

hamza.belgourari@businessfrance.fr

Paul VANDEBEUQUE

Chargé de Développement Energie
Business France Brésil
+55 21 3974 6892

paul.vandebouque@businessfrance.fr

Sophie ISSOVITS

Chef de Projets Energie
Business France
+33 (0)1 40 73 39 85

sophie.issovits@businessfrance.fr

+ d'infos Intersolar South America

+ d'infos Brazil Windpower

Inscrivez-vous rapidement en nous retournant votre bulletin d'inscription et une présentation de votre société

Date limite d'inscription :

31 mai 2015

Dans la limite des places disponibles

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

