

MISSION DE PROSPECTION COMMERCIALE INDUSTRIE

BIENS D EQUIPEMENT INDUSTRIEL, PROCESS INDUSTRIELS, SERVICES A L'INDUSTRIE

EMIRATS ARABES UNIS (DUBAÏ / ABU DHABI)

Du 21/05/2013 au 23/05/2013



OBJECTIFS DE LA MISSION

- Prospecter un marché point d'entrée vers tous les pays du Moyen-Orient
- Développer une meilleure connaissance du **milieu d'affaires local et des opportunités.**
- **Positionner votre offre** sur un des marchés les plus dynamiques du monde
- Un programme de RDV sur mesure pour **rencontrer des décideurs sélectionnés**
- **Développer** et consolider votre réseau

DATE LIMITE D'INSCRIPTION

20 Avril 2013

LE MARCHE TREMPLIN VERS LE MOYEN ORIENT

EMIRATS ARABES UNIS

8 millions d'habitants - Fort pouvoir d'achat (80% d'expat),
2^{ème} économie du Moyen-orient - Plateforme de **réexport vers 160 pays** (Afrique, Asie, Europe...)

- Les EAU anticipe l'après pétrole en cherchant à encore diversifier leur économie en renforçant le tissu industriel à l'exemple du plan 2030 d'Abu Dhabi
- Un grand nombre de grands groupes industriels français et internationaux y sont déjà implantés et ont des besoins !
- Les secteurs cibles développés : oil and gaz, métallurgie, chimie, pétrochimie, produits pharmaceutiques, agro-alimentaire, composants électroniques, énergies renouvelables....

MISSION DE PROSPECTION COMMERCIALE INDUSTRIE

BIENS D EQUIPEMENT INDUSTRIEL, PROCESS INDUSTRIELS, SERVICES A
L'INDUSTRIE

EMIRATS ARABES UNIS (DUBAÏ / ABU DHABI)


NOTRE OFFRE

EMIRATS ARABES UNIS EXTENSION QATAR du 21 au 23 Mai 2013

1. La préparation de la mission

- **Pré-diagnostic** et **Validation** de l'adéquation produit / marché
- **Construction** du cahier des charges en fonction des spécificités marchés et des segments exploitables
- **Brief avec le prestataire local** avant lancement de la prospection
- Réunion d'information « marché »
 - Panorama du marché et de ses mécanismes de fonctionnement
 - Projets sur lesquels vous pourrez vous positionner
 - Aspects culturels « Doing business »

2. L'organisation logistique

- Hébergement 3 jours (petits déjeuners inclus et taxes incluses)
- Possibilité d'organiser la logistique, nous consulter. Vols Paris-Dubaï-Paris à tarif préférentiel + subventions du conseil régional allouées aux entreprises éligibles*) 

3. La prospection

- Programme de RDV individualisés et ciblés selon votre cahier des charges à Dubaï, Abu Dhabi.
- Accompagnement par le conseiller géographique de CCI International Nord de France.

LE PROGRAMME

Lundi 20 Mai : Arrivée à Dubaï

Mardi 21 Mai :

Matin : Réunion de briefing à la mission économique de Dubaï et témoignages d'entreprises françaises installées aux EAU.

Après-midi : Rendez-vous individuels

Mercredi 22 Mai

Rendez-vous individuels aux EAU

Judi 23 Mai

Rendez-vous individuels aux EAU

Retour vendredi 24 Mai

VOTRE CONTACT

Mehdi BOUZEKRI, Conseiller Moyen Orient,

m.bouzekri@cci-international.net

T. 03 59 56 21 46

MISSION DE PROSPECTION COMMERCIALE INDUSTRIE

BIENS D EQUIPEMENT INDUSTRIEL, PROCESS INDUSTRIELS, SERVICES A L'INDUSTRIE

EMIRATS ARABES UNIS (DUBAÏ / ABU DHABI)

LE TARIF

PROGRAMME DE 3 JOURS DE RDV AUX EAU + HOTEL

Coût réel global TTC de la mission	3430 € TTC*
Subvention accordée par le Conseil régional Nord-Pas de Calais	1715 € TTC
Montant à régler pour les entreprises éligibles à l'aide régionale Nord-Pas de Calais(1)	1434 € HT** (1715 € TTC)
Montant à régler, pour les entreprises non éligibles à l'aide régionale Nord-Pas de Calais	3430 € TTC

Le prix global ne comprend pas les billets d'avion, les frais de bouche hors réception, les déplacements sur place.
Toute entreprise annulant sa participation ne pourra bénéficier de subvention.

* Toute modification des prix négociés sera répercutée sur le prix global (variation du taux de change, hausse des prix)

**il s'agit du cumul des coûts HT après déduction des subventions, qui n'est pas systématiquement le montant servant de base de calcul à la TVA car les subventions ne sont pas assujettis à la TVA ;

(1) Conditions d'éligibilité à l'aide régionale Nord-Pas de Calais : entreprise du Nord-Pas de Calais de moins de 250 salariés, au CA annuel < 50 millions € ou au total de bilan < 43 millions €, et non détenue à plus de 25 % du capital par une entreprise ne correspondant pas à ces critères

SUIVI POST MISSION

Faites fructifier vos contacts pendant 3 mois

CETTE PRESTATION COMPREND

- Transmission à votre entreprise du récapitulatif complet de la prospection initiale
- Lettre de remerciement aux contacts établis pendant la mission dans les 8 jours suivant la fin de mission. Ce courrier répond aux standards culturels du pays : langue, forme, contenu...
- Relance téléphonique de tous les rendez vous réalisés ainsi que des prospects intéressés non disponibles dans la limite de 10 contacts aboutis pour cette deuxième cible
- Transfert des demandes vers votre entreprise « au fil de l'eau » pendant 3 mois
- Copie des échanges de mail au conseiller géographique de CCI International.
- Compte rendu trimestriel de fin de suivi par le conseiller géographique
- Bilan final incluant des préconisations précises
- Définition d'une stratégie de développement à moyen terme

TARIF

Coût pour les entreprises non éligibles : 1.435,20 € TTC

Subvention de 80 % du Conseil Régional : 1.148,00 € TTC

Coût pour les entreprises éligibles (1) : 287,00 € TTC

BON DE COMMANDE

MISSION PROSPECTION COMMERCIALE EMIRATS ARABES UNIS DU 21 au 23 Mai 2013

**A renvoyer complété avec un chèque du montant de la prestation avant le 20 avril 2013
à Mehdi BOUZEKRI, CCI International - 299 boulevard de Leeds - 59777 Euralille
(Merci d'envoyer une copie par fax-03 59 56 22 22 ou mail m.bouzekri@cci-international.net)**

Je soussigné (nom, prénom) : Fonction :
agissant pour le compte de l'entreprise ci-après :

Raison sociale	N°SIRET
Adresse	
Responsable du dossier	Fonction
Tel	Portable
Fax	Email
Site Internet	Code NAF
Activité	
CA	CA export
Effectif	

Si vous réalisez moins de 5% de votre CA à l'export, merci de cocher cette case

déclare avoir pris connaissance des conditions générales de vente, à en respecter toutes les clauses et m'engage à commander la prestation proposée aux conditions prévues récapitulées ci-dessous :

	Entreprises Éligibles	Entreprises non éligibles
Coût avant subvention (coût pour un seul représentant)	3430 €	3430 €
Subvention accordée par le Conseil Régional* Nord – Pas de Calais	1715 €	0.00 €
Montant total net T.T.C. à régler	1715€	3430 €

*Pour bénéficier de l'aide, votre société doit impérativement remplir les conditions d'éligibilité :

« Est éligible l'entreprise qui répond à la définition communautaire de la PME (effectif total inférieur ou égal à 250 salariés, dont le chiffre d'affaires annuel ne dépasse pas 50 millions d'€uros ou dont le bilan annuel ne dépasse pas 43 millions d'€uros et qui respecte le critère de l'indépendance tel que défini par la recommandation 2003/361/CE de la Commission du 6 mai 2003 concernant la définition des micro-, petites et moyennes entreprises (texte présentant de l'intérêt pour l'EEE), JO L 124 du 20.5.2003. Il appartient à l'entreprise de vérifier son éligibilité – détail des conditions sur http://ec.europa.eu/enterprise/policies/sme/files/sme_definition/sme_user_guide_fr.pdf

- Je confirme par la présente que mon entreprise répond aux critères d'éligibilité
- Une 2^{ème} personne de ma société participera à la mission (préciser le nom) :
(nous consulter pour connaître le coût pour un second participant par entreprise)
- Je souhaite profiter de l'offre de suivi post mission d'un montant de :287..... € TTC

Je règle à CCI International Nord de France avec le présent engagement **50% du coût total TTC** de la prestation, subvention non comprise, soit la somme de.....1715.....€

Le paiement est à effectuer par chèque émis à l'ordre de la CCI de région Nord de France ou par virement sur le compte : CCP Lille 20041/01005/0005457B026/81

Bon pour engagement de participation
Date cachet et signature autorisée de l'entreprise

CONDITIONS GENERALES DE VENTE

I. Organisation de la prestation

1.1 La prestation proposée par CCI International Nord de France a pour objectif de mettre en contact les responsables d'entreprises françaises ou bien les membres d'un pôle d'excellence ou de compétitivité avec des partenaires étrangers en vue de l'établissement et/ou la consolidation d'un courant d'affaires à l'international ou simplement en vue d'une prise d'information. CCI International Nord de France détient un savoir-faire en matière de recherche de partenaires, de mise en relations d'entreprises et d'organisation de rendez-vous avec des prospects, a déjà contribué à la réalisation de missions de prospection commerciale et dispose via ses conseillers géographiques d'une expertise pays reconnue.

1.2 CCI International Nord de France est une entité portée administrativement par la CCI de région Nord de France (2 Palais de la Bourse, BP 500 - 59000 Lille Cedex). Toutes les factures seront émises et encaissées par la CCI de région Nord de France. Les éventuels remboursements ou avoirs seront également effectués par la CCI de région du Nord de France.

1.3 La prestation de CCI International Nord de France inclut l'ensemble des frais d'organisation à savoir :

- les dépenses telles que précisées dans l'offre et le bon de commande
- les frais de mission du(es) collaborateur(s) de CCI International Nord de France

1.4 Dans la prestation de CCI International Nord de France ne sont pas inclus sauf mention spécifique dans le bon de commande :

- les transports internes et les frais de restauration non prévus au programme
- la participation d'une 2ème personne pour la même entreprise
- les assurances : accident, bagages, rapatriement, envoi d'échantillons
- les frais éventuels d'acheminement de documentation et /ou d'échantillons, le dédouanement de ces derniers et les frais d'excédent de poids
- l'assistance d'un interprète : prestation, hébergement, repas, transport
- les dépenses personnelles
- les frais de visas, les frais d'interprétariat non prévus

II. Conditions de participation et de paiement

2.1 Les prestations rendues par CCI International Nord de France font l'objet d'une offre commerciale diffusée aux entreprises fixant de manière détaillée les conditions financières de leur participation.

2.2 Les entreprises confirment leur participation en retournant à CCI International Nord de France (Espace International, 299 Boulevard de Leeds F - 59777 Euralille) ou bien à tout autre adresse spécifiée sur le bon de commande :

- Le bon de commande dûment complété et signé par une personne autorisée dans l'entreprise
- Un acompte de 50% du montant total de la prestation
- Un acompte d'un montant différent pourra être demandé. A réception CCI International Nord de France accusera réception de la commande, confirmera son accord et retournera à l'entreprise une facture acquittée correspondant à l'acompte reçu. Pour tout montant inférieur à 1000€ le règlement intégral à la commande sera demandé.

2.3 Les conditions financières et techniques de la prestation n'engagent CCI International Nord de France que si le bon de commande et l'acompte sont retournés avant le délai précisé sur le bon de commande.

2.4 La réception des pièces indiquées en 2.2. constitue la condition impérative du démarrage de la prestation par CCI International Nord de France.

2.5 La réception par CCI international Nord de France du bon de commande rend exigible l'intégralité des sommes dues. Le droit aux subventions est soumis à des conditions d'éligibilité indiquées dans l'offre. Il appartient à l'entreprise de vérifier son éligibilité. Toute déclaration erronée peut vous exposer à une demande de remboursement de la subvention indûment perçue.

2.6 A l'issue de la prestation, CCI International Nord de France émettra une facture définitive, mentionnant le prix total de la mission incluant les frais de mission supplémentaires le cas échéant, diminué du montant de l'acompte versé. Cette facture est envoyée par courrier au client. Le solde devra être réglé sous 30 jours fin de mois.

III. Information et confidentialité

3.1 Pour la bonne réalisation de la prestation décrite ci-dessus, le client s'engage à transmettre à CCI International Nord de France toutes les informations commerciales nécessaires à la bonne réalisation de la mission (tarifs, prix, questionnaire de préparation etc...). Le client précisera si ces documents sont transmis à titre confidentiel ou s'ils sont destinés à être remis aux partenaires potentiels.

3.2. CCI International Nord de France s'engage à prendre les mesures nécessaires, notamment vis-à-vis de son personnel, pour que soient maintenus confidentiels les informations et documents de toute nature, relatifs au client, qui lui sont communiqués pour ou à l'occasion de la réalisation de la prestation. De la même manière, il s'oblige à traiter comme strictement confidentiels les résultats de sa prestation, sauf autorisation spéciale et écrite du client.

3.3 CCI International Nord de France pourra mentionner le nom du client dans ses références commerciales.

IV. Conditions d'annulation de la prestation

4.1 Du fait de CCI International Nord de France

Postérieurement à la diffusion de la proposition commerciale et quelles qu'en soient les causes, CCI International Nord de France se réserve le droit d'annuler ou de reporter la prestation. Une information écrite sera adressée aux sociétés inscrites et leur acompte sera remboursé, à l'exclusion de tout dommage et intérêts supplémentaires.

4.2 Du fait du client

En cas d'annulation de sa commande de fournitures et prestations, le Client sera tenu d'en avvertir par écrit, en conservant une preuve de l'envoi, préalablement et rapidement CCI International Nord de France.

Dans ce cas, CCI international Nord de France, à sa seule initiative, sera en droit

- soit de réclamer le règlement immédiat de toutes les fournitures et services commandées au prorata de leur exécution,
- soit de conserver le montant de l'acompte et de toutes autres sommes versées par le client au titre d'indemnité pour annulation de la commande
- soit de réclamer la totalité de son montant, sans que, dans aucun des cas précités, CCI international Nord de France ne puisse être tenu responsable à aucun titre.

V. Assurances

CCI International Nord de France n'assume aucune responsabilité en ce qui concerne les risques, dommages, accidents de toute nature pouvant survenir à l'occasion de la mission. La société est invitée à souscrire toutes les assurances nécessaires à ce sujet.